

ANNONSE



Tømmerhytte i norsk tømmer

Åpne

 Øverbygg

YTRE ENEBAKK NÆRINGSLIV BEDRIFTER EIERSKAP

Enebakkbedrift har fått tung dansk medeier



Kyrre Clausen. Foto: Bjørn Mikkelsen

Av Bjørn Mikkelsen

Publisert: 16.02.23 01:00

Del

STOK Emballage eier nå 80 prosent av emballasjebedriften i Ytre Enebakk.

For abonnenter

– STOK Emballage er et dansk firma vi stiftet bekjentskap med for ca. fem år siden, sier Kyrre B. Clausen, tidligere eier, nå medeier og daglig leder i H. Clausen AS.

Han forteller at han har hatt jevnlige møter med STOK gjennom den europeiske innkjøpsorganisasjonen PackSynergi, som begge selskapene er med i, og også med STOK på egen hånd.

Synergier

– I mai 2022 begynte de å snakke om at de var interessert i å se på det norske markedet. De er veldig store i Danmark, og opererer også på Grønland. STOK har mye fokus på næringsmidler. De har også litt fiskeri-business på Grønland, og H. Clausen har mye fiskeri i Norge. Så de ville se om vi kunne få til et samarbeid litt synergier på innkjøp og produktutvikling og kunnskapsutveksling, forklarer Kyrre.

Det endte med at STOK Emballage i slutten av januar gikk inn på eiersiden med 80 prosent av aksjene, mens Kyrre Clausen har 20 prosent.

ANNONSE



Flytt rett inn, allerede i dag

Hellvik Hus Øst AS

➔

Inntil da har bedriften vært fullt og helt familieeid sin starten i 1846.



200 mill. om fem år

– STOK har stor majoritet?

– Ja, men dette er et stort selskap som omsetter for ca. én milliard kroner i Danmark. Hvis du sammenligner med H. Clausen, som omsatte for ca. 50 millioner i 2022, så er ikke fordelingen av eierskapet så feil, sier han.

– Vi har fått inn en stor, tung aktør på eiersiden, og en del ekstra kapital så vi skal kunne vokse og bli store. Vi har som målsetting om fem år at vi skal ha en omsetning på 200–250 millioner kroner, sier Kyrre.

Mer av verdikjeden

H. Clausen har tradisjonelt konsentrert seg om sluttemballering, sier Kyrre.

– Som sikring av gods på pall eller sikring for transport. STOK har et veldig mye bredere sortiment, så det vi skal se på nå er få med oss mer av verdikjeden før tingene pakkes på pall. Vi har fokusert på hva som skjer når varene skal pakkes og sendes til kunden, og å kunne tilby de fleste løsninger der. Nå skal vi se på om vi kan bidra med å pakke produktene også før de settes på pall. Det kan være vakuumpakket mat som du ser i butikkene, som igjen pakkes ned i esker, som igjen settes på pall.

– Her ser dere vekstmuligheter?

– Ja, det samme gjør STOK. De ser stort potensial i Norge, og ønsker å bli store. I framtiden ser vi på det nordatlantiske bassenget, at det skal være et arbeidsområdet med Danmark, Norge, Grønland, så får vi se om det er noen andre områder innenfor der også, sier Kyrre.



H. Clausen AS i Gaupeveien i Ytre Enebakk.

Transportsikring

– Hvor har dere kundene deres i dag?

– I det norske markedet. Vi leverer til store og små kunder i hele Norge. Og litt utenlandske trålere bl.a., som kommer innom havner i Norge for å få med seg forsyninger.

H. Clausen har mange konkurrenter, både store og små, forteller Kyrre.

– Er dere blant de største?

– Hvis du ser på emballasjemarkedet under ett, så er vi veldig små. For det er så enormt bredt. Men ser du på emballasje for transportsikring, så er vi blant de store.

Ni i Enebakk

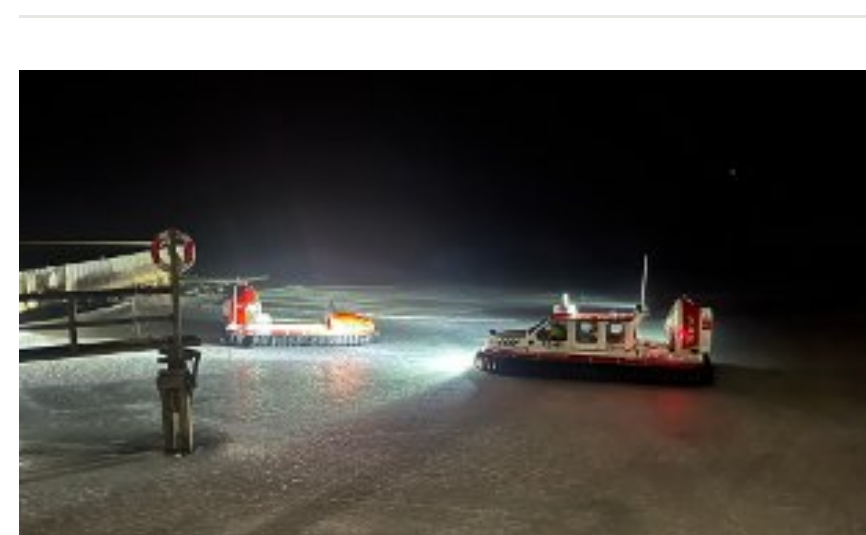
H. Clausen AS flyttet fra Oslo til Enebakk i 1980. Her er det sju ansatte, pluss to i Grimstad. I tillegg har bedriften agenter i Ålesund, Stavanger, Trondheim og Bodø.

Les mer om: [Ytre Enebakk](#) [Næringsliv](#) [Bedrifter](#) [Eierskap](#)

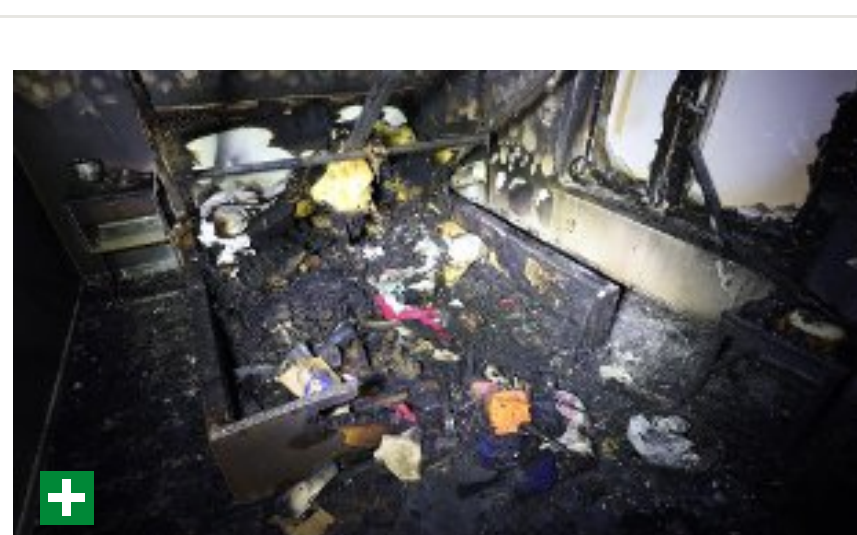
Se kommentarer

Flere saker

Gå til forsiden



Noa er fortsatt ikke kommet til rette-leting fortsetter



Brannvesenet advarer om skjult brannfelle: – Dette er et produkt som finnes i svært mange hjem



Enebakkbedrift har fått tung dansk medeier



Fire søkere til lederstillingen i Familiens hus



Noa (14) er den savnede gutten

Kommentarer til denne saken

Til toppen

